



Mit erfolgreichen Verkaufs- und Marketingaktionen aus der Krise, aber wie?

Sehr geehrte Damen und Herren,

die Corona-Krise hat besonders im ÖPNV zu erheblichen Fahrgastverlusten geführt. Auch das Image des ÖPNV ist nicht mehr dasselbe wie vor der Krise. Gewinner sind Home-Office und Fahrrad. Marketing und Vertrieb sind im ÖPNV nun mit der Herausforderung konfrontiert, ihren Beitrag zur Wiederherstellung des Vorkrisenniveaus zu leisten.

Es stellen sich die Fragen:

- o Welche Botschaften sollen vom ÖPNV in der Krise kommuniziert werden?
- o Mit welchen Verkaufs- und Marketingaktionen können Kunden*innen (rück)gewonnen werden?
- o Wie plant man entsprechende Aktionen?
- o Und worauf kommt es bei der Durchführung der Aktionen an?

Hier wollen wir Sie mit einem praxisnahen Online- Seminar unterstützen.

Anmeldung: Bitte bis spätestens 26.10.2021

Seminarziele

- o Praxisbeispiele für Verkaufs-/Marketingaktionen im ÖPNV kennen
- o Wie Verkaufs-/Marketingaktionen geplant und durchgeführt werden

Seminarinhalte

- o Corona-Krise als Herausforderung für Marketing/Vertrieb
- o Verkaufs-/Marketingaktionen im ÖPNV (inkl. zahlreicher Praxisbeispiele)
- o Image- und Umsatzziele bei Aktionen
- o Die einzelne Aktion als „Projekt“ planen
- o Erfolgsfaktoren bei der Aktionsdurchführung
- o Übungen, Diskussion und Erfahrungsaustausch hierzu

**2. und 3. November 2021 in
zoom
Kommunikationssoftware**

Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte, die Verkaufsaktionen und/oder Marketing-aktionen planen oder an deren Durchführung wesentlich beteiligt sind.

Zeiten

- 1. Tag: 10:00 - 16:00 Uhr
- 2. Tag: 10:00 - 16:00 Uhr

Teilnahmegebühr

845,00 EUR zzgl. 19% MwSt.

Veranstaltungsort

Online
, zoom Kommunikationssoftware



Dr. Ralf Hillemacher
HILLEMACHER CONSULTING

Anmeldung auf www.bekaseminare.de

Mit erfolgreichen Verkaufs- und Marketingaktionen aus der Krise, aber wie?

2. und 3. November 2021 in zoom Kommunikationssoftware

Vor- und Nachname

Position

Unternehmen

Anschrift

E-Mail Adresse des Teilnehmers

Telefon-Nr.

Ansprechpartner

E-Mail Adresse des Ansprechpartners

Ihre Daten werden von der beka GmbH zur Organisation der Veranstaltung verwendet. Die vollständige Datenschutzerklärung finden Sie unter <http://beka.de/datenschutz>. Sie können Ihre Einwilligung jederzeit schriftlich widerrufen. Ich stimme der Veröffentlichung meiner Kontaktdaten in der Teilnehmerliste der Veranstaltung zu:

Ja Nein

Ich stimme der Nutzung meiner Kontaktdaten für werbliche Zwecke der beka zu:

Ja Nein

Bei Stornierung bis zum Anmeldeschluss werden 50 %, nach Anmeldeschluss die volle Teilnahmegebühr sowie etwaige Hotelausfallkosten berechnet. Die Stornierung ist schriftlich vorzunehmen. Eine Vertretung ist selbstverständlich möglich. Bei Nichterscheinen werden die gesamte Teilnahmegebühr sowie die Hotelkosten berechnet. Alle Preise verstehen sich zzgl. Mehrwertsteuer. Des Weiteren gelten unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen.

Ihre Ansprechpartner
Sandra Wendel
Tel.: 0221 / 95 14 49-14
E-Mail: seminare@beka.de

Timo Bertels
Tel.: 0221 / 95 14 49-16
E-Mail: seminare@beka.de

Tanja Esser
Tel.: 0221 / 95 14 49-14
E-Mail: seminare@beka.de

beka GmbH
Von-Werth-Straße 37
Tel.: 0221 / 95 14 49-0
www.beka.de